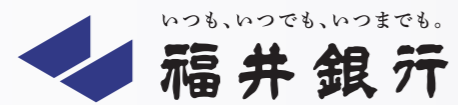




コンサルティング機能のご案内

～より早く、より深く、より広く～



発行：2018年11月

株式会社福井銀行 営業企画グループ・コンサルティンググループ

〒918-8686 福井市今市町66号 TEL:0776-50-7522

URL: <https://www.fukuibank.co.jp>

(32-5202)

2018.11(初版)

新店イメージ(2020年12月オープン予定)

目指すのは 「地域産業の育成・発展と 地域に暮らす人々の豊かな生活の実現」

当行は、お客さまとこれまで以上に深い対話を重ねながら、
お客さまの課題解決とさらなる成長をお手伝いします。より早く、より広い視点で
お客さまをサポートするため、本部に「コンサルティンググループ」を設置し、
専門担当者と営業店が一体となって質の高いサービスを提供していきます。

これにより、地域で働く場所、働く人をふやし、企業理念である
「地域産業の育成・発展と地域に暮らす人々の豊かな生活の実現」
につなげてまいります。

One STOP CONSULTING

地域の“リーディングバンク”として当行グループのネットワークを最大限に活かし、
お客さまの課題解決とさらなる成長をワンストップで支援します。

コンサルティングサービスメニュー

事業戦略

創業・開業サポート.....3	各種補助金活用.....7
リース活用.....4	経営改善支援.....8
事業承継・M&A.....5	医療・介護サポート.....9
法人保険.....7	

販路開拓 事業拡大

海外ビジネスサポート.....10
ビジネスマッチング・商談会.....11
インターネット活用サポート.....12

業務効率化 生産性向上

経理・会計事務の効率化.....13
キャッシュレスによる事務効率化.....16

人材発掘 人材育成






人材発掘・人材育成.....17

1 創業・開業サポート

お客様の事業開始から軌道にのるまでの様々なハードルをクリアしていくために、当行がトータルでサポートします。

1. 当行のネットワークを活用したトータルサポート

当行グループのネットワークを活用し、お客様の事業開始から軌道にのるまでトータルでサポートします。

	サポート1 創業計画書の策定支援	創業・開業を決断した「動機」や「目的」を明確にした上で、実現するための具体的な事業計画や資金・収益計画の策定をサポートします。
	サポート2 資金の調達	「ふくぎん創業支援ファンド」やクラウドファンディング、各種補助金などを活用した資金調達をサポートします。
	サポート3 設備やシステムの導入	当行グループ会社と連携し、リースを活用した設備導入やクレジットカード端末の設置、円滑な経営のための各種システムの導入をサポートします。
	サポート4 販路の開拓・拡大	販路開拓のための商談会や各種セミナーの開催、ホームページやネットショップの開設をサポートします。
	サポート5 事業が軌道にのるまでの継続的な支援	本部専門担当者や外部専門家による経営相談・指導を行います。また、運転資金枠「ビジネスビッグライン」を活用し、事業が軌道にのるまでの継続支援を行います。

2. 当行 × 日本公庫によるスタートアップサポート

2017年9月に日本政策金融公庫(略称:日本公庫)福井、武生両支店(国民生活事業)と連携して、福井県内の創業者を対象とした協調支援スキーム「W-ing(ウイング)」を創設しました。

● 計画策定からご融資までワンストップ支援
当行または日本公庫どちらの窓口でも、計画策定から融資までワンストップでご支援します。当行と日本公庫が協調して、それぞれの融資制度を組み合わせた、最適な資金調達をご提案します。



● ステージにあわせた資金支援
当行と日本公庫が協調してご融資したお客様に対して、当行が運転資金枠を活用して、事業が軌道にのるまで継続した資金フォローを行います。

3. 当行ホームページおよびSNSを活用した「広報周知・売上拡大」支援

Realize ～わたしの創業ストーリー～

当行ホームページおよびフェイスブックに、当行の支援により創業されたお客様の体験談を掲載しています。

くわしくは当行ホームページ「法人のお客様」よりご確認ください。

<https://www.fukuibank.co.jp/corp/prospect/realize/>

Comment








営業企画グループ
営業企画チーム
坪田 行員

「お客様の事業が軌道にのるまでの継続的な支援」をテーマに、資金面のご相談だけではなく、事業計画作成や補助金情報、販路拡大など、創業時における様々な課題に対する解決策を提供しております。地元福井に1社でも多くの元気ある企業が増えることを目標に、創業者の方の熱意にお応えします。

2 リース活用

お客様のより効率的な経営を実現するため、融資だけでなくリースを活用した設備導入をお手伝いします。

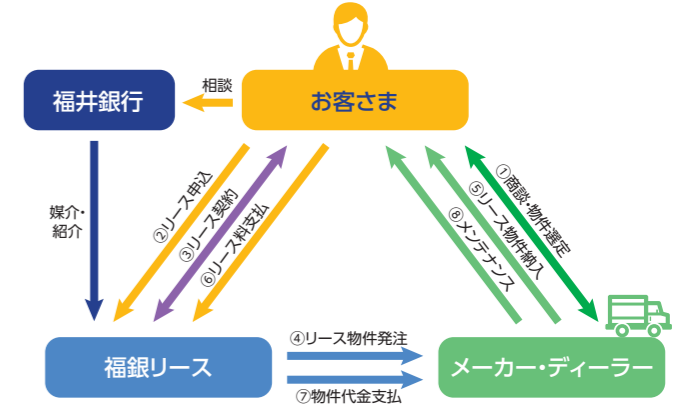
1. リース活用の5大メリット

	メリット1 初期負担の軽減	設備投資による初期負担をリースにより平準化することで、導入時の資金負担が軽減されます。
	メリット2 資金調達の多様化	金融機関からの借入による購入も、リースも、物件を使用するという点では全く変わりありません。リース利用によって、実質上設備投資について借入したのと同じ効果が得られます。しかも金融機関からの借入枠は温存されることになり、資金調達力に余裕ができます。
	メリット3 コストの把握	リース料の支払は通常、毎月一定額ですので、コスト意識を高めることができます。
	メリット4 事務の合理化	リースを利用することにより、減価償却計算、固定資産税の申告納付、損害保険の付保管理、資産処分手続が省略でき、管理事務の合理化が図れます。
	メリット5 金利変動リスクの回避	リース料は期間中固定ですので、金利変動リスクが回避されます。

2. リースの仕組み

当行は「所有権移転外ファイナンス・リース」を取り扱っています。お客様に福銀リースの商品を提案する「媒介・紹介」業務を行い、福銀リースが審査・リース契約の締結などを行います。

? 所有権移転外ファイナンス・リースとは…
福銀リースがお客様の指定した機械設備を購入し、その物件をお客様へ長期にわたり賃貸する取引です。機械設備などの取得価格や諸費用をリース期間中に全額支払うことや中途解約ができないなどの要件が定められています。



● 主要リース物件

情報関連機器 ・コンピューター機器 ・CAD/CAMシステム ・電話交換機 ・複合機 ・ファクシミリ ・通信システム ・放送用設備	医療機器 ・MRI装置 ・CTスキャナ ・超音波診断装置 ・リハビリテーション 関連機器	産業用機械設備 ・産業用ロボット ・鍛圧機械 ・NC工作機械 ・射出成型機 ・印刷製本機械 ・半導体製造装置 ・コージェネレーションシステム	商業設備 ・冷凍・冷蔵ショーケース ・自動販売機 ・包装機器 ・洗車機 ・厨房機器 ・POSシステム ・自動倉庫システム ・業務用クリーニング機械
土木建設機械 ・クレーン ・油圧ショベル ・ブルドーザー ・ボーリングマシン	輸送用機器 ・コンテナ ・フォークリフト ・車輛	事業用機器・設備 ・営業車両(社長車含む) ・LED蛍光灯 ・空調設備	その他 ・ゴルフ場設備機器 ・立体駐車場設備 ・トラクターなど 農業機械

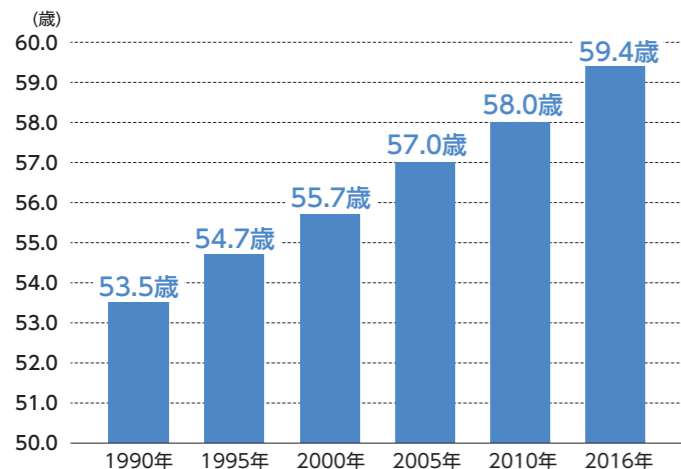
3 事業承継・M&A

事業拡大・組織再編・後継者対策など、会社の「これから」に関するニーズにお応えするため、本部専門担当者がサポートします。

1. 福井県における事業承継の現状

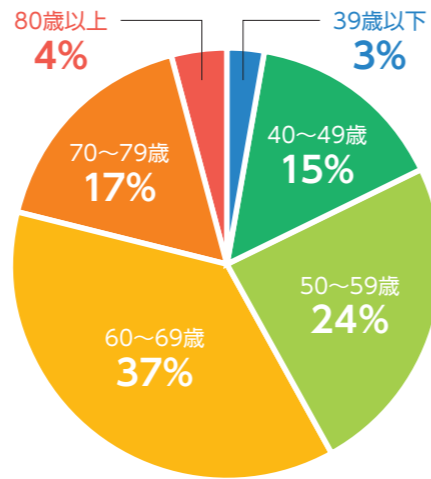
近年、中小企業の経営者の高齢化が急速に進行し、後継者問題に悩む企業の割合が高くなっています。当行は、地域経済・産業を支える中小企業の抱える後継者不在などの課題に、最適な解決策を提案しサポートします。

● 福井県内社長の平均年齢推移



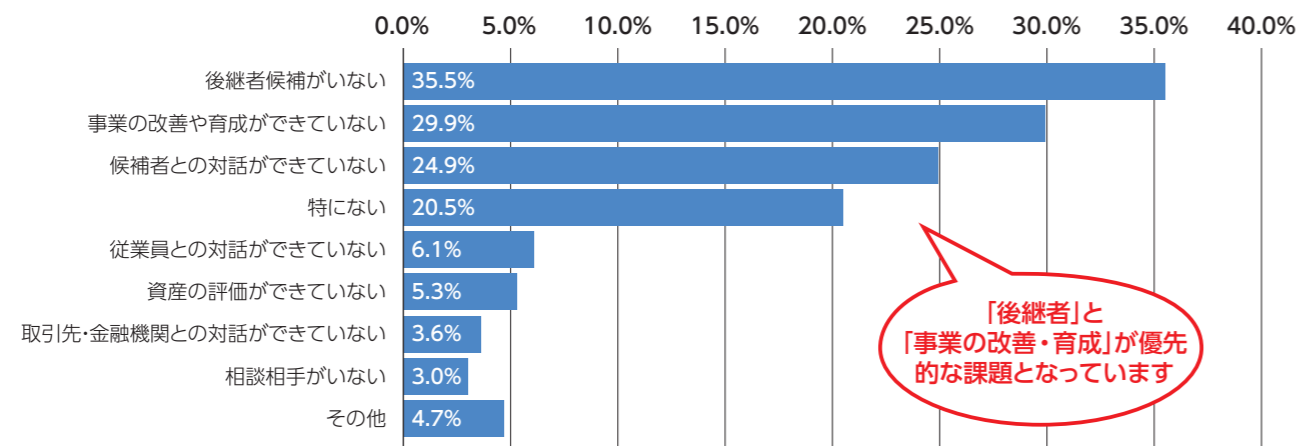
出典：全国社長分析(2017年)株式会社帝国データバンク

● 福井県内中小企業の代表者の年齢



出典：「中小企業経営者のための事業承継マニュアル」福井県事業承継ネットワーク

● 福井県内中小企業の事業承継に向けた課題



出典：「中小企業経営者のための事業承継マニュアル」福井県事業承継ネットワーク

「後継者」と「事業の改善・育成」が優先的な課題となっています

Comment



お客様の抱える事業承継課題は多様化しており、個々の状況によってその解決策は異なります。当行の事業承継・M&A支援メンバーは、お客様との対話を重ねながら「親族内承継」「従業員承継」「第三者承継(M&A)」の3つの承継方法からお客様に最適なプランを提案いたします。
コンサルティンググループ コンサルティングチーム 松田行員

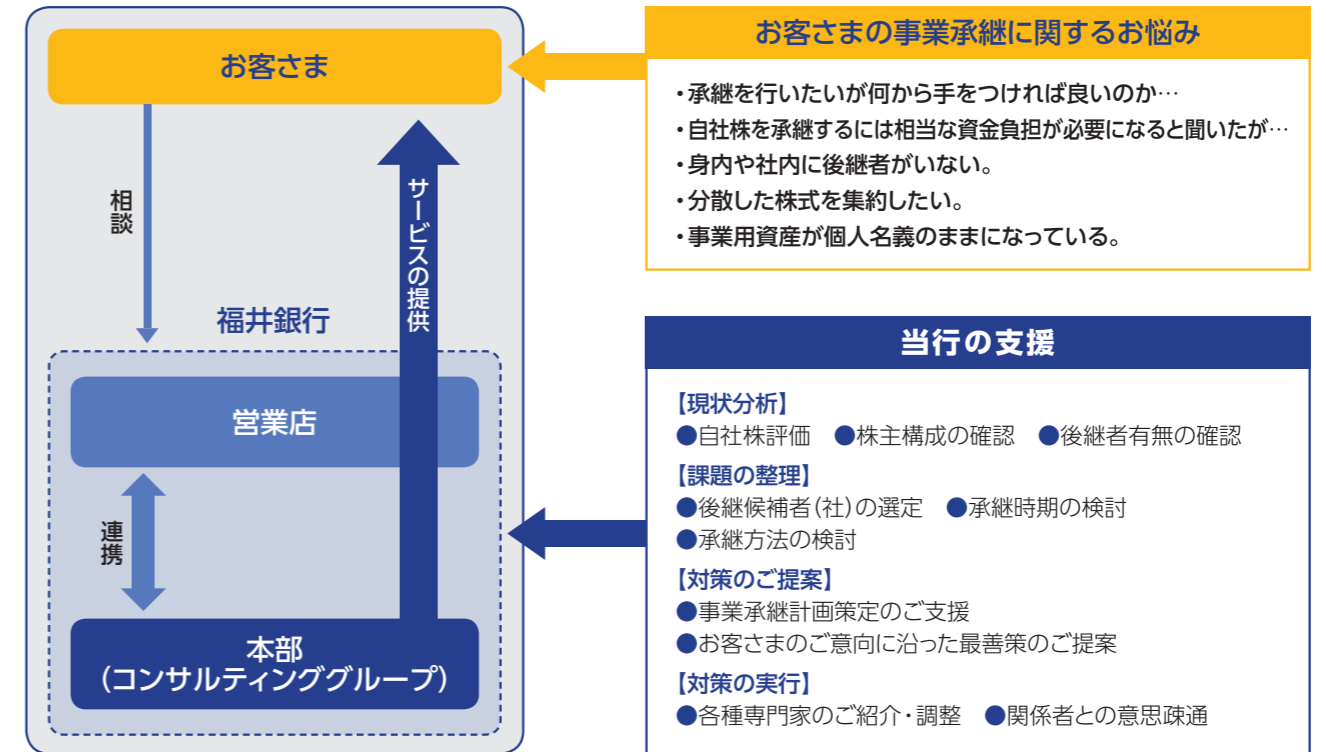
専門資格を有する経験豊富なスタッフがみなさまのご相談に対応します。

- M&Aシニアエキスパート： 7名
 - 事業承継シニアエキスパート： 1名
 - 事業承継・M&Aエキスパート： 294名
- (2018年8月現在)

2. 当行の事業承継コンサルティング

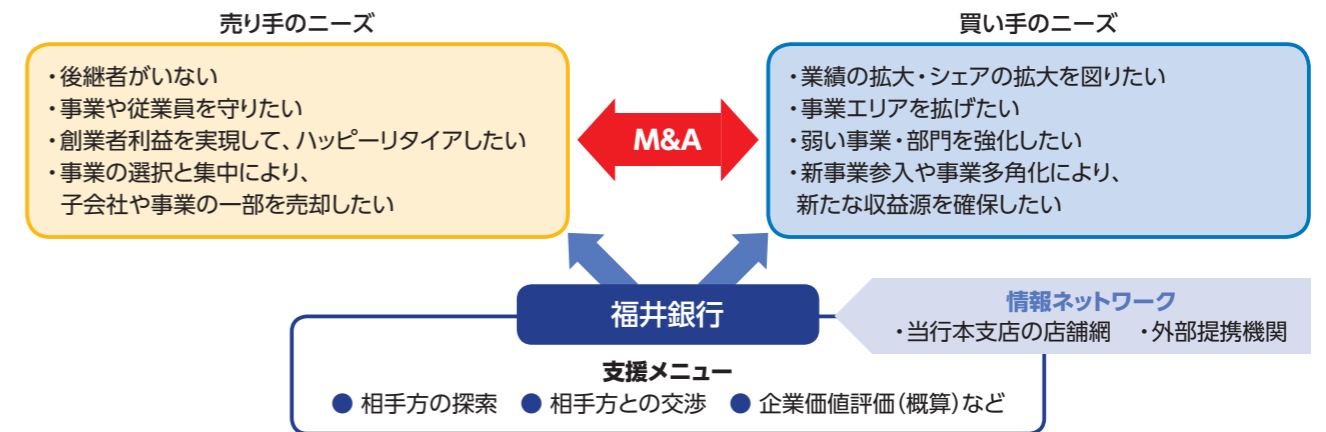
会社の「事業(経営)」と「自社株式」を円滑に「後継者」へ引き継ぐ事業承継は、会社が持続的に発展するための重要な課題です。当行はお客様の円滑な事業承継を全力でサポートします。

(イメージ)事業承継支援の流れ



3. 当行のM&Aコンサルティング

M&Aで解決できる経営課題は多岐にわたります。当行がもつノウハウやネットワークを活かしながら、事業の発展につながるM&Aの活用を提案しサポートします。



4. セミナー開催による専門的な情報の提供

当行では、本部専門担当や外部の専門講師による「事業承継セミナー」や「M&Aセミナー」を開催しています。くわしくは、担当者までお問い合わせください。

過去のセミナー開催例

- 《2018年度税制改正対応》事業承継税制の実務ポイント解説
- 中小企業のためのM&A活用法

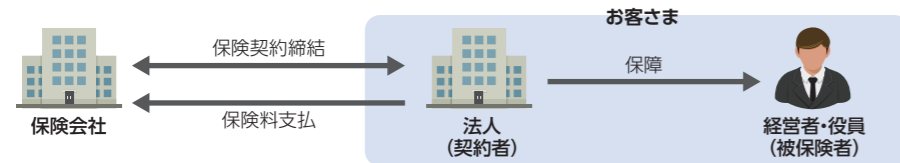


4 法人保険

「事業保障」や「財務基盤の強化」などのお客さまのニーズにあわせ、当行の専門担当者がトータルプランニングします。

1. 法人保険の機能・メリット

法人保険とは経営者や役員を被保険者とし、法人が契約する生命保険です。



法人保険には2つの機能があり、法人の各種リスクに備えることができます。

① 経営者死亡リスクへの備え ⇒ 死亡保険金など

- 売上減少に伴う固定費支払資金(人件費・水道光熱費・地代など)
- 借入金返済資金
- 死亡退職金、弔慰金準備資金
- 相続・事業承継対策資金

② 経営上起こりうる財務リスクへの備え ⇒ 解約返戻金など

- 役員・従業員の退職金準備
- 設備投資資金の準備
- 緊急資金(突発的な資金調達)
- 経営上発生する突発的な損失に対する備え

※法令などの定めにより、当行でご融資を受けられている(お手続中を含む)お客さまには、お取扱いができません。くわしくはお取引店にご相談ください。
 ※当行は、「保険募集指針」に則って適切な保険募集を行います。当行の保険募集指針はホームページよりご確認ください。

Comment



コンサルティンググループ
コンサルティングチーム
齋藤 行員

法人保険を活用することで、経営者の死亡や介護状態に対する事業保障の確保、役員退職金や設備投資への資金準備、利益の平準化による財務基盤の強化が可能となります。コンサルティングチームでは、様々なリスクからお客さまをお守りすることを使命に、お客さまの経営環境とライフステージに寄り添った法人保険のトータルプランニングを提案いたします。

5 各種補助金活用

お客さまの事業の発展に向けて、ニーズにあった補助金・助成金に関する情報提供から申請手続までトータルでサポートします。

当行は2012年11月に近畿経済産業局および北陸財務局より、「経営革新等支援機関」に認定されました。この認定は、中小企業の方々の財務内容などの経営状況分析や事業計画の策定支援・実行支援を行うにあたり、税務・金融および企業の財務に関する専門的な知識や実務経験を有すると認められた機関に与えられるものです。



※補助金は申請から採択・補助金の受領までタイムラグがあります。当行は、補助金を受領するまでの期間のつなぎ資金のご融資も対応しています。

6 経営改善支援

経営改善に向けた計画策定から達成のためのフォローまで当行の専門担当者がトータルサポートします。

1. 当行の経営改善コンサルティング

お客さまの事業内容の確認と課題の明確化

- 業績が赤字で、資金繰り維持のため条件変更などにより金融支援を受けている。
- 借入が多く、資金繰りが不安定。
- 創業したばかりで、業績が不安定。
- 事業を継続するための設備の入れ替えを行いたいが、満足な融資を受けられない。

課題に対する解決策の提供

当行の幅広い支援メニューの中から、明確になった課題や改善点に対応した具体的な解決策の提供を行います。

お客さまの課題と解決策の例

売上を増強したい

- ビジネスマッチング
- 各種商談会
- 当行ネットワークによる顧客紹介
- 新分野進出
- 各種補助金紹介

会社を改善したい

- 経営改善計画の策定支援
- 生産性向上への取組み支援
- 業況モニタリング

必要資金のご融資

当行提携先のご紹介

専門家との協働による課題解決

Comment



コンサルティンググループ
コンサルティングチーム
佐藤 行員

お客さまのビジネスモデルを理解し、課題を明確にした上で、業績を改善する、売上・利益を増やすためのプランを検討します。また、実効性の高い経営改善計画書の策定に携わり、より本業に注力していただけるよう、オーダーメイドの資金繰りのご支援を提案いたします。



- 経営を改善したい
- 売上を拡大したい
- 現場を改善したい

経営上のあらゆるお悩みの相談に対応します！
お気軽にご連絡ください。

「よろず支援拠点」は、国が全国に設置する経営相談所です。専属のチーフコーディネーターおよびコーディネーターが、地域の支援機関と連携しながら、中小企業・小規模事業者のみなさまの売上拡大、経営改善など、経営上のあらゆる

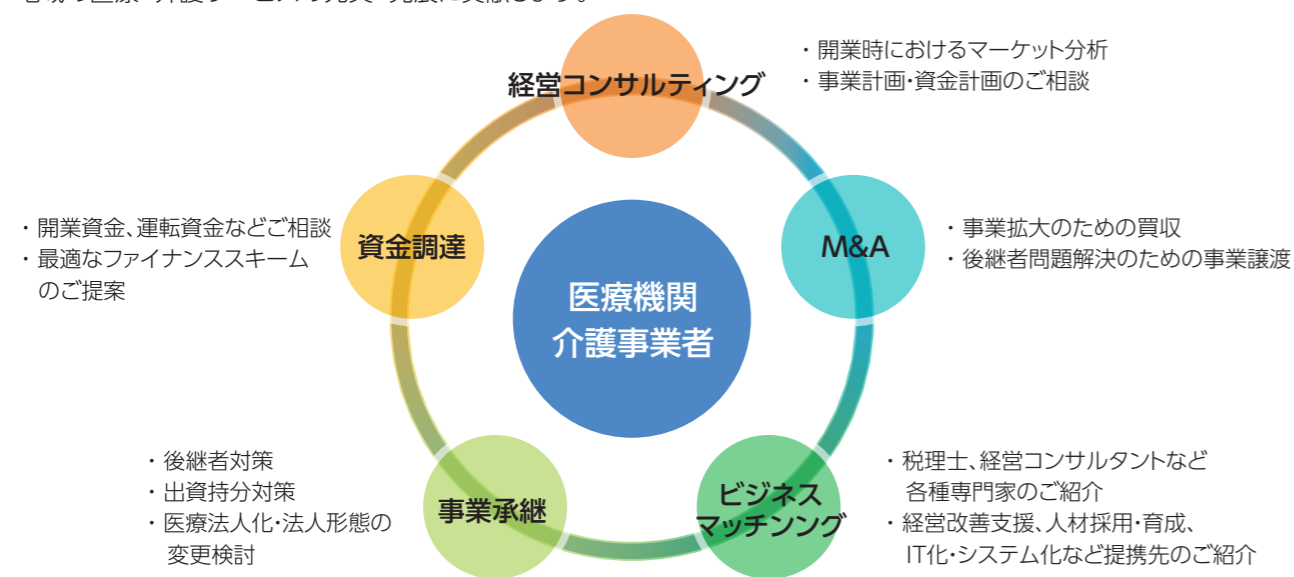
お悩みのご相談に対応します。福井県よろず支援拠点では、当行の支店に無料のサテライト拠点を定期的に設置し、ご相談(移動相談会)を受け付けています。当行担当者までお気軽にお申込みください。

7 医療・介護サポート

医療・介護事業者が抱える課題の解決を通して、地域の医療・介護サービスの充実・発展に貢献します。

1. 当行の医療・介護サポート

医療の高度化や制度改革、少子高齢化など、医療・介護分野を取り巻く環境の変化に対応するため、本部コンサルティンググループに専門担当者を配置し、お客様の事業継続のための様々な課題解決を通して、地域の医療・介護サービスの充実・発展に貢献します。



2. 各種セミナー開催による専門的な情報の提供

当行では、外部の専門講師を招き、医療機関・介護施設の経営者や実務者のみなさまを対象とした「医療経営セミナー」「介護事業者セミナー」を定期的で開催しております。くわしくは、担当者までお問い合わせください。

過去のセミナー開催例

<医療機関向け>

- クリニックの経営分析とライフプランの考え方
- 医療機関を取り巻く法務と対策
- 医療機関の税務対策のポイント ~改正医療法および税制改正を踏まえて~
- 地域医療に貢献している中小病院の承継対策

<介護事業者向け>

- 通所事業所の稼働率向上と高齢者施設における満床対策
- 2018年度介護報酬改定を読み解く ~介護報酬改定から今後の介護事業経営を見据える~
- 社会福祉法人制度改革を踏まえた今後の経営戦略

現在募集しているセミナーについては担当者または当行ホームページよりご確認ください。

Comment



コンサルティンググループ
コンサルティングチーム
稲木行員

少子高齢化や後継者問題などに起因した医療機関、介護事業者を取り巻く経営環境は、年々厳しさを増しています。また、お客様の課題も複雑化・高度化しています。当行では、お客様の現状を客観的に分析し、一緒に課題に向きあい、お客様の置かれている状況に応じた最善の解決プランを1件でも多く提案いたします。

1 海外ビジネスサポート

成長著しい中国・東南アジアなどへの事業展開や販路拡大など、お客様の海外ビジネスをトータルサポートします。

1. 当行の海外ビジネスサポート

当行では海外駐在経験を有するスタッフが駐在員事務所、ふくいベトナムビジネスサポートプラザなど海外拠点と連携し、「海外進出・事業展開」に関する各種情報のご提供、幅広いサポートを行っております。



Comment



コンサルティンググループ
海外支援チーム
黒瀬行員

近年、中国や東南アジア諸国の経済成長に伴って、国民の所得や購買力が上昇しています。海外消費者の消費力・購買力は日本企業にとって何よりも魅力的な海外への販路拡大を目指す理由です。海外支援チームメンバーの海外経験や語学力を活かし、日本企業の「より良いもの」をより多く海外の消費者に届けられるよう全力サポートいたします。

海外進出・事業展開関連

- ✓ 商慣習や消費動向を知りたい>>> 最新の進出先情報をご提供
- ✓ 販路を拡大したい>>> ビジネスマッチング・セミナー・商談会の開催
- ✓ 現地の規制などを知りたい>>> 各種規制・法人設立などのアドバイス

貿易関連 (輸出・輸入)

- ✓ 為替リスクを軽減したい>>> 為替リスクヘッジ商品のご提案
- ✓ くわしく法律を知りたい>>> 会計・税務・財務のアドバイス
- ✓ 貿易実務を知りたい>>> 輸出入実務のアドバイス

海外ファイナンス関連

- ✓ 現地で資金調達したい>>> 提携銀行を通じた外貨建てご融資
- ✓ 世界各国へ送金したい>>> マルチ通貨建て外国送金
- ✓ 手軽に為替手続きをしたい>>> 外為WEBサービス

2 ビジネスマッチング・商談会

当行グループのネットワークを最大限に活かし、新たな販路開拓やお客さまの課題解決のための最適なビジネスパートナーを紹介します。

1. ビジネスマッチングの流れ

本部コンサルティンググループの専門担当がお客さまのニーズに対し、最適なマッチング先を選定し、ご紹介から商談成立まで営業店と一体となってサポートします。



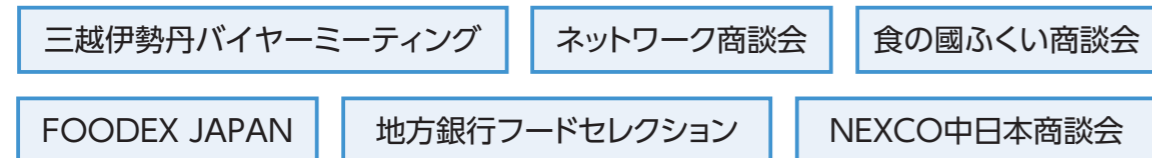
● 主なマッチング例

販売・仕入	新たな販売/仕入チャンネルのご紹介など
コスト削減・合理化	社内システムの効率化・諸経費削減ニーズに対し、ソリューションパートナーのご紹介など
生産・技術・販売などの業務提携	新製品・新技術開発パートナーのご紹介など
事業多角化	新規事業進出ニーズに対し、FC展開・代理店などパートナー企業のご紹介など
物流効率化	物流アウトソーシング、特徴ある物流業者のご紹介など

2. 商談会による販路開拓

「百貨店」や「高速道路サービスエリア」、「福井の食」など、様々なテーマ・目的での商談会を開催し、お客さまの商品のPRや大手企業・多数の業者との商談の場を創出します。

● 主な商談会開催例



3. 当行SNSを活用した販路拡大支援

ヒロちゃんが行く! ふくい食巡り

食を通じた地域活性化を目指し、福井のおいしい食材をご紹介します。くわしくはFacebook「ヒロちゃんが行く」で検索!

<https://ja-jp.facebook.com/fukuibanksyokumeguri/>



3 インターネット活用サポート

新商品・サービスのマーケティングや新たな販路開拓手段としてのインターネット活用をサポートします。

1. クラウドファンディング

“やさしいお金”を福井県へ。

福井県の人たちが思い描く未来をかなえる場所にしたい。そんな願いを込めて「ミラカナ。」は始まりました。地域の課題解決、隠れた技を駆使した新商品の提案を、福井新聞社、当行、READYFORの3社がサポートします。

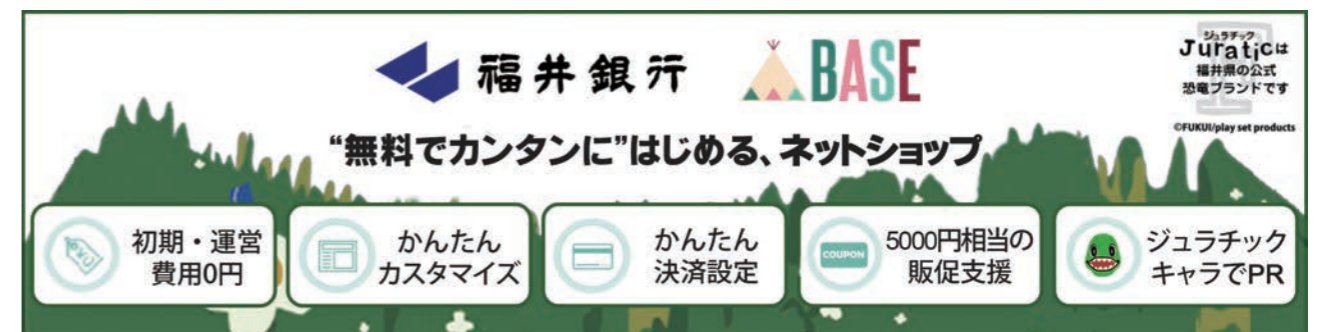


「ミラカナ。」のメリット

- 1 自身のやりたいことや目標を、世間に広く知らせることができる
- 2 全国から「ファン」「支援者」を獲得できる
- 3 アイデアが世の中に受け入れられるかマーケティングができる

クラウドファンディング (Crowd Funding) とは、群衆 (Crowd) と資金調達 (Funding) という言葉を組み合わせた造語で、「自分の作ったモノを商品化した」「災害被害にあった施設を復旧したい」など、様々な理由でお金を必要としている人に対し、共感した人が一口1,000円程度からインターネットを通じて出資し支援をする。こうしたインターネット上で多数の人から資金を募る仕組みを言います。融資や投資と違って返済や配当の必要がなく、事業性が見えにくいアイデアや新しいチャレンジでもリスクを抑えることができ、テストマーケティングにもご活用いただけます。

2. ネットショップ開設支援



「BASE (ベース)」は、ものづくりを行う個人、ビジネスを展開する法人、地方自治体をはじめとする行政に幅広くご利用いただいているネットショップ作成サービスです。これまで「BASE」で開設されたネットショップ数は50万店舗を超えています。国内最大級のショップ開設数を誇る「BASE」と、地域活性化に取り組む「福井銀行」がタッグを組み、お客さまの事業の成長をサポートします。

インターネット活用に関するセミナー

「ネットショップの売上を伸ばしたい」「アイデアを商品化したい」という、具体的な課題・アイデアをおもちのお客さまや「ネットショップって大変そう」「インターネットは難しそう」という、興味はあるけど未経験のお客さま向けなどテーマ別のセミナーを定期的開催しています。くわしくは当行ホームページまたは担当者までご確認ください。

【開催例】

- 福井の未来をかなえるクラウドファンディング「ミラカナ。」セミナー
- ネットショップ開設&運営セミナー

1 経理・会計事務の効率化

オフィスのパソコンが銀行窓口。
インターネットバンキング導入などによる事務効率化をサポートします。

1. インターネットバンキングサービス「快速ねっと」

快速ねっとは、当行の窓口に出向くことなく、インターネットを利用して口座照会や振込ができる便利なサービスです。

簡単!	インターネット環境およびEメールアドレスをおもちであれば、専用ソフトは不要です。
便利!	オフィスにいながらにして、口座照会や振込ができますので、経理事務の省力化が図れます。
安い!	振込手数料が窓口に比べおトクです。
安全!	通信データの暗号化・ワンタイムパスワード(ハードウェアトークン型)・各種パスワード・ソフトウェアキーボードにより、高いセキュリティを確保しています。

● 主なサービス内容

各種照会	預金残高や入出金明細などの照会
振込・振替	当行本支店間の振込・振替、他行宛の振込
データ伝送	給与・賞与振込、総合振込の振込データや口座振替請求データなどの一括送信
Pay-easy	払込書(納付書など)にPay-easyマークが表示された各種税金・料金の払込
でんさい	「でんさい」に関する各種取引

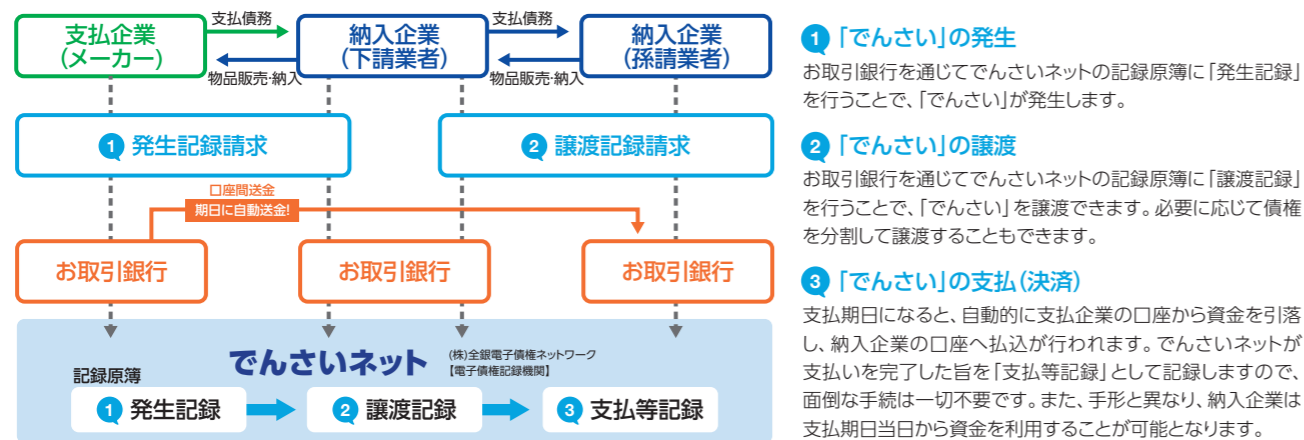
※「快速ねっと」のご利用には所定の手数料がかかります。くわしくは担当者へご相談ください。

2. 福銀でんさいサービス

「でんさいネット[※]」は、一般社団法人全国銀行協会が設立した電子債権記録機関です。

「でんさいネット」には、銀行、信用金庫、信用組合など、数多くの金融機関が参加しており、実績ある銀行間のネットワークを活用することで、安心して信頼できるサービスの提供を行っています。

※正式名称は「株式会社全銀電子債権ネットワーク」といいます。また、「でんさいネット」で取り扱う電子記録債権を「でんさい」といいます。



- ① 「でんさい」の発生**
お取引銀行を通じてでんさいネットの記録原簿に「発生記録」を行うことで、「でんさい」が発生します。
- ② 「でんさい」の譲渡**
お取引銀行を通じてでんさいネットの記録原簿に「譲渡記録」を行うことで、「でんさい」を譲渡できます。必要に応じて債権を分割して譲渡することもできます。
- ③ 「でんさい」の支払(決済)**
支払期日になると、自動的に支払企業の口座から資金を引落し、納入企業の口座へ払込が行われます。でんさいネットが支払いを完了した旨を「支払等記録」として記録しますので、面倒な手続は一切不要です。また、手形と異なり、納入企業は支払期日当日から資金を利用することが可能となります。

支払企業(債務者)のメリット

- **事務負担の軽減**
手形の発行や振込の準備などの事務負担が軽減されます。
- **コスト削減**
ペーパーレスにより搬送コストが削減できます。また、印紙税もかかりません。
- **支払手段の一本化による効率化**
手形や振込などの支払手段の一本化により効率化が可能です。

納入企業(債権者)のメリット

- **リスク回避**
ペーパーレスにより、紛失・盗難のリスクを回避することができます。
- **期日になると自動入金**
面倒な取立手続は不要。支払期日当日から資金を利用できます。
- **債権の有効活用**
流通性の高い債権であり、必要分だけ分割して譲渡や割引することが可能です。

3. 外為WEBサービス

インターネット経由で、外国仕向送金、輸入信用状開設・変更、外貨預金振替、為替予約のお申込みが可能なサービスです。

● お取扱通貨

17 通貨

日本円、米ドル、ユーロ、英ポンド、カナダドル、オーストラリアドル、スイスフラン、ニュージーランドドル、デンマーククローネ、ノルウェークローネ、スウェーデンクローナ、香港ドル、シンガポールドル、タイバーツ、中国元、韓国ウォン、台湾ドル

● サービスの内容

	サービス内容	お取扱通貨
外国送金サービス	・外国送金の申込み + 計算書の照会 ・被仕向送金入金の連絡・入金明細の照会	上記「お取扱通貨」
輸入信用状サービス	・輸入信用状開設・条件変更の申込み + 計算書の照会 ・輸入書類到着の連絡	日本円・米ドル・ユーロ
外貨預金振替サービス	・外貨預金と円預金との振替え + 計算書の照会 ・外貨預金入出金明細の照会	米ドル・ユーロ・オーストラリアドル・中国元
為替予約サービス	・為替予約の依頼 ・リーブオーダーの依頼 ・残高・締結・時価評価明細の照会	米ドル・ユーロ・英ポンド・オーストラリアドル・中国元
相場情報照会サービス	当行公示相場の照会	上記「お取扱通貨」

マネーフォワード クラウド会計・確定申告 for 福井銀行

「マネーフォワード クラウド会計 for 福井銀行」「マネーフォワード クラウド確定申告 for 福井銀行」は、銀行口座やクレジットカードを登録することで、入出金情報や利用明細を自動取得し、仕訳・会計帳簿を自動で作成するクラウド会計ソフトです。

クラウドだと会計業務はこんなに便利

面倒な作業はすべて自動化!

明細データの自動取得、仕訳の自動入力、これまで時間がかかっていた会計業務がラクになります。

完全無料で自動アップデート

税法改正や消費税の増税にも自動アップデートで対応。パッケージ型の会計ソフトと異なり全て無料で更新します。

いつでもどこでも利用できる!

いつでもどこでも経営状況を確認できます。経営者の方にピッタリです。

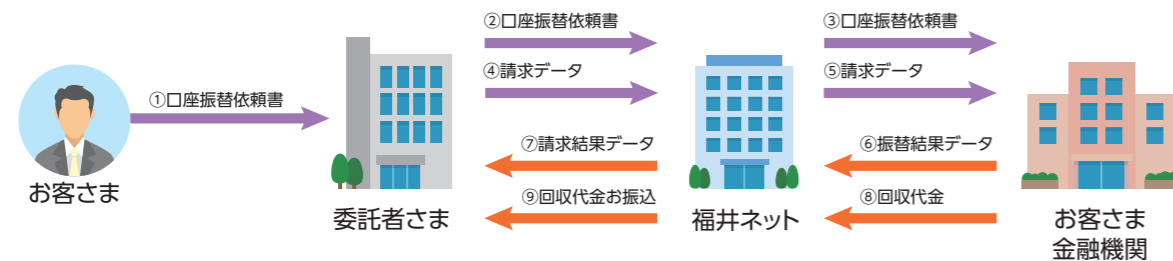
※「マネーフォワード クラウド会計 for 福井銀行」「マネーフォワード クラウド確定申告 for 福井銀行」は、株式会社マネーフォワードが提供するサービスです。

2 キャッシュレスによる事務効率化

「クレジットカード」や「電子マネー」など、キャッシュレスの環境を整備することで、経理事務の効率化を実現します。

4. 代金回収サービス

お客さまの販売代金・サービス料金・各種会費などの幅広い料金をお取引先さまなどの口座から安全・確実に回収するサービスです。当行のグループ会社である福井ネットを利用して、全国ほとんどの金融機関からの回収ができます。



メリット1. 集金業務の合理化

- ・口座振替にすることで、集金に関わる時間の削減が図られ本来の業務に専念できます。
- ・集金事務や振込確認など入金消込作業が簡素化され、経理事務の効率化が図れます。
- ・集金に関わる現金などの管理、小切手などの期日管理が不要となります。
- ・口座振替により決められた日程で一括入金されるので、資金計画が立てやすくなります。

メリット2. 回収コストの削減

- ・口座振込手数料の負担に比べ、振替手数料が安価となり回収コストの削減につながります。

メリット3. 全国的な資金回収が可能

- ・お取引先さまの都合に関わらず、集金日を気にすることなく資金回収が可能です。
- ・全国のお取引先さまからの資金回収も容易にできます。

メリット4. 領収書の発行が不要

- ・お取引先さまの取引口座に通帳摘要として表示され領収確認ができます。

5. コンビニエンスストア収納サービス

全国4万店近くのコンビニエンスストア窓口を利用して、売上代金・会費などの幅広い料金回収をスピーディーに行うことができるサービスです。集金業務の効率化や顧客拡大にも一役買います。通信販売の代金回収でも多く利用されています。

● 主な導入例

販売代金	通信販売・割賦代金などの各種商品販売代金、LPガス・燃料などの販売代金、各種売掛金
サービス料金	新聞・雑誌購読料、家賃・管理費、リース料・レンタル料、駐車場代、病院などの入院費用
各種会費、その他	学費、月謝、スポーツクラブ・ゴルフクラブなどの会費、保険料、共済掛金

メリット1. お客さまの利便性向上と回収率アップ

お客さまは、土日祝日、夜間でも、365日気軽にコンビニエンスストアでお支払いいただけます。お支払いが便利だから回収率がアップします。

メリット2. コスト大幅削減

お客さまに払込取扱票を発送いただくだけで、回収資金は自動的に指定口座にご入金します。集金は不要なので、コストを大幅に削減できます。

メリット3. 回収結果のすばやい情報提供

回収結果は、毎営業日、前日分をご提供しますので、消込処理などがすばやく対応できます。

メリット4. 事務処理も楽々

便利なパソコンソフトをご提供します。また、お客さまのシステムとの連携についてもご支援します。

1. 法人さま向けクレジットカード・コーポレートカード

クレジットカードで経費支払を行うことで、経理事務の効率化や効率的な資金運用が可能になります。

メリット1. 経理事務の効率化

- ・資材の調達やオフィス用品の購入、出張費の立替えや精算が不要になります。
- ・ご利用明細に、利用日・利用店・支払金額が記載されているので、支払内容が明確に把握できるようになります。

メリット2. 効率的な資金運用

- ・クレジットカード払いは利用日から口座引き落としまで支払猶予期間があり、毎月決められた日の支払いとなるため、手元の資金を計画的にご利用いただけます。

メリット3. 仕事とプライベートの切り分けが明確に

- ・仕事用とプライベート用のクレジットカードを使い分けることで、公私の区分を明確にし、税務調査に備えることができます。

2. クレジットカードおよび電子マネー端末の導入

近年、「現金をもち歩かなくて済む」「カードを使うとポイントが貯まる」などの理由により、クレジットカードや電子マネーでの支払いを希望する消費者が増えています。クレジットカードや電子マネーが使えるか否かをお店選びの基準にする消費者も増えており、また、インバウンド対応においてもクレジットカード・電子マネー端末の導入は不可欠です。

メリット1. 現金と現金以外の両方に対応

クレジットカード決済を可能とすることで、お客さまがお手持ちの現金にとらわれずお支払いいただくことが可能となり、販売チャンスを逃さず売上向上が期待できます。

メリット2. 売上代金の入金スピードアップ

売上代金はクレジット会社より定期的かつ確実に入金されるため、集金業務の省力化や代金回収リスクの軽減が可能です。

メリット3. 電子マネー導入による決済環境の整備

電子マネー端末を導入することにより、QUICPay・nanaco・楽天Edy・Suicaなどお客さまが普段使用している様々な電子マネーによる決済が可能となります。

3. インバウンド決済サービス～WeChatPay・ALIPAY～

近年、訪日中国人観光客が増加傾向にあります。中国本土ではQRコードを利用したスマホ決済が日常的に利用されており、中国でのキャッシュレス決済比率は約6割に達しています。拡大し続けるインバウンドへ対応するため、中国の2大QRコード決済サービス「WeChatPay (ウィーチャットペイ)」「ALIPAY (アリペイ)」の導入を支援します。

Comment



営業企画グループ
マーケティング企画チーム
森下行員

北陸新幹線の開業を控え、福井県においても観光客の増加が期待されます。近年は、SNSなどで事前に情報を得て訪問する場所を決める観光客が増えており、「キャッシュレスで決済できる環境が整っているか」も検討材料となります。私たちは、電子マネーやALIPAY、WeChatPayによる決済環境の整備を支援することで、福井県の観光活性化に貢献してまいります。

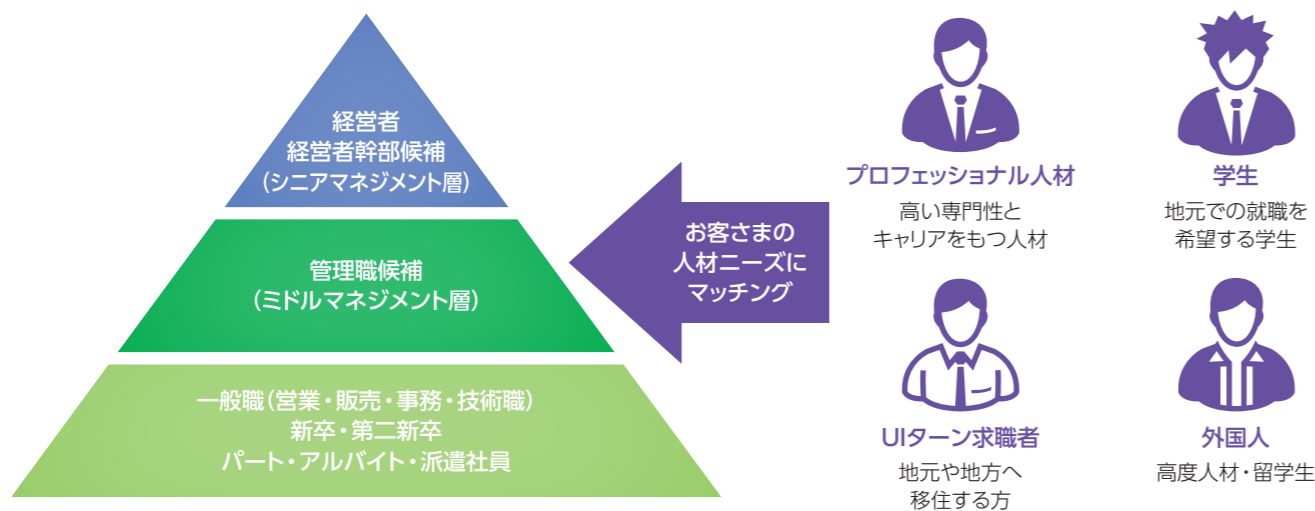


人材発掘・人材育成

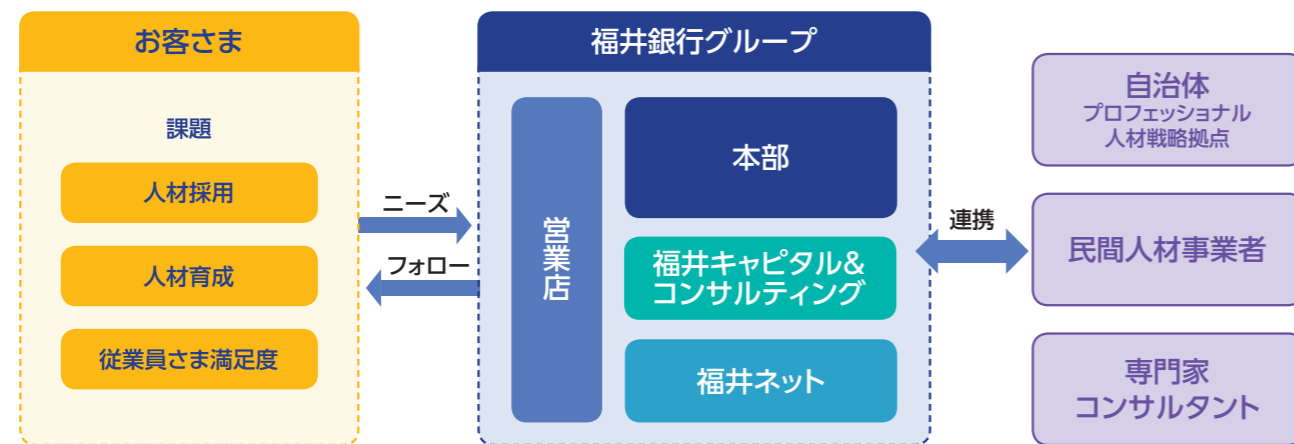
企業の発展に欠かすことができない人材に関する多様なニーズ・課題（人材採用、人材育成）をサポートし、組織の成長・活性化を支援します。

1. 官民との連携による人材採用支援

近年、地方にて進行する高齢化や都市部への人口流出により、人手不足が鮮明になるなか、当行では「経営幹部候補人材」や「正社員・派遣社員」「外国人労働者」など中小企業さまが抱える様々な人材ニーズに対して、自治体や民間人材事業者との連携により、的確な人材情報を提供します。



(イメージ)人材支援の流れ



2. 人材育成支援

全ての企業が直面する人材育成の課題に対し、グループ会社である福井キャピタル&コンサルティング、民間人材事業者と連携し、社員の方の立場や状況に応じた育成支援メニューを取り揃えています。

■ フレッシュャーズセミナー
毎年4月に、新入社員のみなさまを対象とした「フレッシュャーズセミナー」を開催しています。



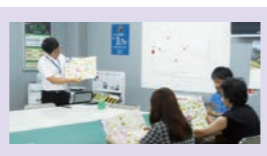
■ 福銀 次世代経営塾
後継者の育成を目的とした「福銀 次世代経営塾」を毎年開講しており、会社を経営していく上で必要となる様々なテーマに沿った講義を行っています。



■ テーマ別研修・セミナー
経営戦略や経理・財務、接客マナーなどお客様の課題にあわせた多彩な研修・セミナーメニューをご用意しています。



■ ライフプランセミナー
従業員さまの将来に向けたライフプランセミナーを随時開催しています。当行担当者までお気軽にお申込みください。



- 本誌の提供は、お客さまへ当行サービスのご案内および情報提供を目的とするものであり、お客さまへ特定の取引の申込みやご契約を勧めるものではありません。
- 本誌は、法律・税務・会計などに関するアドバイスを行うものではありません。これらにつきましては、必要に応じて、弁護士・税理士・公認会計士などの専門家へご相談ください。
- 当行の承諾なく、第三者に本誌の内容を開示・提供・複製することをご遠慮ください。