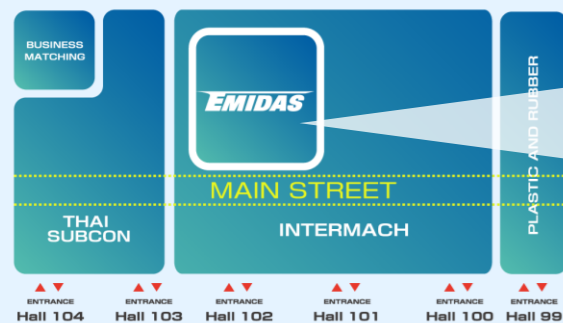


## 会場レイアウト・料金

### ■会場レイアウト

メイン通路に面した場所に配置



### ■スタンダードブース (6㎡)



#### 【ブース標準設備 (予定)】

- ① 商談テーブル\*1台
- ② 椅子\*3脚
- ③ 鍵付きキャビネット\*1台
- ④ 電源コンセント (220V) \*1
- ⑤ スポットライト\*2灯
- ⑥ ごみ箱\*1

※写真はイメージです。  
※ブースに提供される標準設備は未確定です。

### ■出展料金 (スタンダードブース)

	通常料金	共催社経由	サポートデスク 会員	場所指定 オプション
Zone A	88,000THB	83,000THB	78,000THB	7,500THB
Zone B	83,000THB	78,000THB	73,000THB	

※日本円でのお支払いの場合は請求書の発行時のレートが適用されます。  
※本展示会では展示会規定により、全出展社様に来場者データ取得用スキャンアプリのご利用が必須となっております。  
※税抜価格  
そのため全出展社様に、一社あたり2,000パーツの追加料金が発生いたします。

## スタンダードブース以外をご希望の方

#### ① 特別角小間

Zone Aの71~80番が対象 ・最小申込小間数：2ブース～  
※ ご希望に応じて装飾も可能 (ブース装飾を行うことは必須ではありません)  
※ 2社で連名出展でのお申込みも可能ですが、ブース間の仕切りはございません。  
※ 2026年出展社のみ申込可のプランとなります

#### ② 装飾ブース

弊社側でベースとなるブースを施工し、出展企業様にて追加装飾をご希望の場合  
・出展可能小間：21~40番 ・最小申込小間数：2ブース

#### ③ 単独ブース 出展

EMIDASものづくり商談会内ではなく、自社単独でのブース出展をご希望の場合  
はお問合せください。



他にも「個別フォロー」「レンタル備品」「通訳」など様々なオプション (有料) もございますので、詳細はお問合わせください

## お問合せ先

こちらのフォームに必要事項をご入力の上、送信してください。  
※自動メールで配信されるPDFにご署名・捺印の上、事務局までメールでご送付ください。

### NC NETWORK ASIA CO., LTD / NC NETWORK VIETNAM JSC

【TEL】  
+66-2-254-1801~2 (タイ) 担当：比嘉、滝上 (Mr. Higa / Ms. Takiue)  
+84-24-3247-4577 (ベトナム) 担当：鈴木 (Mr. Suzuki)

【E-mail】  
emidasfair@nc-net.or.jp 担当：三原 (Ms. Mihara)

お申込みはこちらから

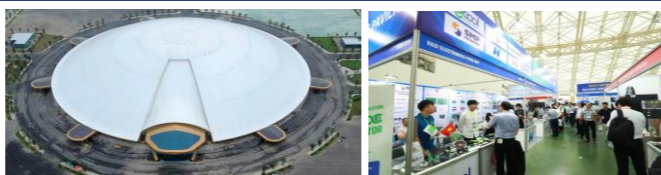


申込サイトへ▶

出展申込締切：2027年1月29日(金)

### ■EMIDASものづくり商談会2027 ハノイ会場

会 期：2027年9月 (予定)  
会 場：VIETNAM EXPOSITION CENTER (VEC)  
出 展 社 数：600社  
来 場 者 数：30,000名  
出展募集期間：2026年8月~2027年7月30日 (予定)



2025年9月オープン 世界トップクラス規模の新国際展示場

# EMIDASものづくり商談会 / 2027

バンコク会場

## 中小の受託加工業に特化した展示商談会

## 加工委託先を探す来場者が多数

POINT

タイの展示会の多くはソリューション企業 (生産財メーカー・商社) が中心で受託加工の企業にはミスマッチ。  
EMIDAS商談会は受託加工に特化した大型展示会としてはタイで唯一のイベント  
だからミスマッチが少なく、受注に直結しやすい!



各国で最大規模の国際展示会場で、最大級の来場者数を誇る展示商談会

## Benefit 出展のメリット

01 タイローカル企業の販路開拓

02 在タイ日系企業との関係構築・強化

03 ASEAN各国・インドへの販路開拓

会 期：2027年5月12日(水) ~ 15日(土)  
10:00 ~ 18:00 (4日間)

会 場：BITEC (HALL 102-103)

出展社数：500社 (内80-100社がEMIDASの出展社を予定)

来場者数：50,000名 (想定)

主 催：NC ネットワークグループ

共 催：金融機関、自治体、行政機関

### ■併催イベント

イベント	主催	出展企業属性・概要
INTERMACH	Informa Markets	世界で開催されている生産設備が中心の展示会
タイサブコン	タイサブコン協会	タイサブコン協会に属するタイのローカル受託加工業が集結
バイヤービレッジ	タイ投資委員会 (BOI)	50社以上の大手製造業バイヤーが調達を目的に出展

### イベント名の変更について

名称を変更することで、工場検索サイト エミダスとのつながりを明確にしました。商談会の出展企業に対して、サイトを活用して、通年に渡りマッチングの機会を提供します。



# タイで唯一となる受託加工業に特化した展示商談会

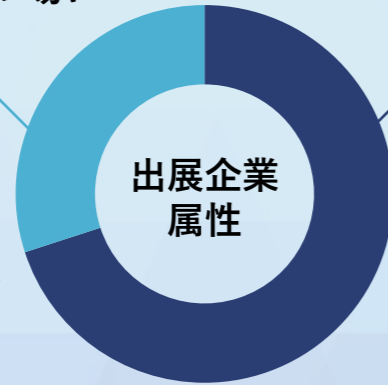
## 各国でトップクラスの来場者数を誇る展示会で、加工委託先を探す来場者が多数！

### 特徴 01

受託加工業中心だから「加工技術を売り込みたい」「取引先を広げたい」企業にとって最適な営業の場に

ソリューション 30%

工場向けに自社のサービス・設備などを提供している企業  
例) 工作機械、各種設備、各種商社、IT関連、人材関連 etc



受託加工 70%

受託加工を行っている工場、工業系製造業全般

### 特徴 02

5万人規模の来場者を誇り、受託加工製造業展示会でTOP3の来場実績  
出展価格もリーズナブル

	METALEX	Manufacturing Expo	EMIDAS	ITNERMACH*
出展企業の属性	ソリューション	ソリューション	受託加工	ソリューション
来場者数/来場目的	10万人/設備投資	9万人/設備投資	5万人/加工委託先	5万人
出展料金	140万円～	140万円～	36万円～	万円～
バイヤー	無	無	有	有

\*INTERMACHはEMIDASものづくり商談会の併催イベントです

さらに、EMIDASものづくり商談会にはこんな特徴も

#### ローカル販路開拓/効果的な事前マッチング



- タイ投資委員会、タイサブコン協会と連携し、日・タイのマッチングを実行
- 多くのローカル企業が日系企業の技術力に注目しており、「技術連携のパートナー/ジョイント・ベンチャー候補」のマッチングニーズあり
- サプライチェーンが未熟なインドから日系、インドローカル、外資企業が来場。図面を持って来場など具体的な商談が多数
- ASEAN各地からも来場者をお迎え

#### 大手バイヤーが多数出展 (参加バイヤー抜粋)

BMW (THAILAND) CO., LTD. / Electrolux Professional (Thailand) Co., Ltd. / Fuji Electric Industries Co., Ltd. / Great Wall Motor (長城汽車) / Honda Automobile (Thailand) Co.,Ltd. / Isuzu Motors Co., (Thailand) Ltd. / Mercedes-Benz Manufacturing (Thailand) Ltd. / Robert Bosch Automotive Technologies (Thailand) Co., Ltd. / Siam Aisin Co., Ltd. / Siam Kubota Corporation Co., Ltd. / Siam Toyota Manufacturing Co., Ltd.

業界：四輪関連だけでなく二輪、農機具、家電、装置メーカーなど  
地域：在タイ企業、アセアン近隣諸国、インドなどからもバイヤー出展  
国籍：在タイ日系、中華系、アセアン各国、インド、欧米など

#### 受託加工出展者の声

受託加工業

FUKUI BYORA (THAILAND) Co.,Ltd.



Sales Manager (Sales Department) 村田 知基 様

“調達・ビジネスマッチング”に特化している為、来場者の多くがサプライヤー探しを目的としており、具体的な商談につながる確率が非常に高いと実感しています。

鋼材の加工販売

KOHO PRECISION BAR AND METALS CO., LTD.



President 安井 幸夫 様

METALEXではターゲット層が異なると感じましたが、本商談会は成果に繋がる出会いが多く8年連続で出展しています。

治具・精密部品の製造

NAGAI GIKEN (THAILAND) CO., LTD.



President 長井 徹也 様

ものづくり商談会の最大の魅力は、多くの出展企業が日系であることです。これは他の展示会にはない要素なので毎年出展をしています。

## 設備投資目的の購買担当者も多数来場

ソリューション系企業が出展対象となっているINTERMACHとEMIDAS商談会を併催することで、設備投資が目的の来場者も多数確保。

#### 200社以上の受託加工出展者が潜在的な顧客に



出展企業の大半は受託加工を行う製造業で、工作機械、工具、ソフトなどソリューション企業にとっての潜在的顧客の発掘や、既存顧客との関係強化を図れる。

#### 世界的な展示会であるINTERMACHとの併催



ソリューション系企業が出展対象となっているINTERMACHとの併催で、設備投資が目的の来場者も多数確保。

#### ソリューション出展者の声

商社 (非鉄系材料)

HAKUDO (THAILAND) CO.,LTD.



Managing Director 青山 達也 様

機械加工企業が多く出展する同商談会は相性が良く、2025年の出展では、すでに2社と成約。さらに15社で具体的な案件が進行中です。

商社 (化学・産業資材)

NABELIN (THAILAND) CO.,LTD.

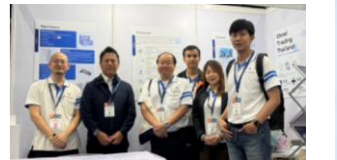


Manager (Chemical Business Department) 奈良野りさ 様

24年は約180社の商談を行い10社と成約に至りました。知名度向上を目的としていましたが具体的な成果に繋がる点が高評価です。

商社 (化学系)

SHOEI TRADING (THAILAND) CO., LTD.



Business Development Manager 岩代 正敏 様

25年が初出展でしたが多くのアポに繋がりに既に2件の受注が確定。主催者の企画 (スタンプラリー・コンパニオン) が集客に繋がった。