

価格交渉セミナー

中小・小規模
事業者の方
必見！

適正な価格交渉の推進に必要なノウハウを身に
着け、強靱な企業経営につなげることを目的と
したセミナーです。

10/9 (水) 受付開始13:00
13:30～15:45

会場◎ 福井銀行本店ビル 2階ホール
(福井市順化1丁目1-1)

聴講無料 [定員] 80名 (先着順)
※事前申し込み制



参加者募集!

申込方法

右の二次元コードからお申込みください。



第1部 13:35～15:05 (90分)

中小企業の皆様に役立つ 価格講習会

講師

高木中小企業診断士事務所
高木 良輔氏

<プロフィール>

中小企業診断士。富山県よろず
支援拠点コーディネーター。樹
脂成形、半導体製造、金属加工、
装置メーカーにて、製品設計・
購買・営業などの業務を経験。
勤務のかたわらダブルワークと
して企業支援を開始。現場視点
と経営視点を織り交ぜたバラ
ンスの取れた支援を行う。



第2部 15:15～15:45 (30分)

価格転嫁から始まる 事業成長ストーリー

講師

株式会社船井総合研究所
価格向上支援本部 アカUNTパートナー室ディレクター
宮本 賢一氏

<プロフィール>

大手SP会社のマネージャーを経
て、船井総研に入社。入社後は、
広告・印刷業界のコンサルタント
として、クライアントのブラン
ディング、商品企画～営業強
化にいたるまで幅広い領域をサ
ポートしてきた。現在はアカ
UNTパートナーとして、全社戦
略である「中堅企業向け総合コ
ンサルティング」を推進。



主催／福井銀行 共催／福井新聞社

<お問い合わせ> 福井新聞社 営業事業局 TEL 0776-57-5152(平日9:30～18:00)

※お申込みの際、いただく個人情報は本セミナーの運営にのみ使用します。